

Системы корпоративной идентификации

Современный брандинг

- ▶ Корпоративная идентификации = фирменный стиль

Case study



CORPORATE IDENTITY

Collection by [Favini srl](#)

112

Pins •

1.2k

Followers



Article from [favini.com](#)

Ecological Papers | Shiro | Favini

Shiro, the ecological paper, combines the Favini paper-making innovation using renewable non-tree biomass and recycled waste. It includes the famous Shiro Alga Carta born from the algae of Venice...

[Suite Life](#) [Circular Economy](#) [Fine Paper](#) [Shiro](#) [Corporate Identity](#) >

[More information...](#)



Article by [Favini srl](#)

11

Бренд /товарный знак / торговая
марка

Текстовые бренды - требования

- ▶ Требования
 - ▶ Краткость
 - ▶ Визуальная узнаваемость - Легкость прочтения
 - ▶ Слуховая узнаваемость - Легкость произношения
 - ▶ Индивидуальность (непохожесть на другие слова)
- ▶ Пожелания
 - ▶ Смысловая нагрузка
 - ▶ Позитивная смысл на других языках
 - ▶ Новизна
 - ▶ Возможность регистрации

Самобрендирование

- ▶ Бренд по имени Ты
 - ▶ Выбор работы - критерии
 - ▶ оплата труда
 - ▶ Развитие своего бренда
 - ▶ Смешанный критерий «расти по диагонали»
- ▶ «И Вы, и я являемся брендами. Так же, как Coca-Cola. Следовательно, и у Вас, и у меня есть (большой или маленький, растущий и убывающий, крепкий или непрочный) брендовый капитал»

Том Питерс «Представьте себе»

Эволюция брендинга

Начало официальной регистрации брендов (США) - 1870 г.

- ▶ Число брендов превышало миллион
- ▶ Почти все автомобильные бренды Ford, Buick, Cadillac, Chevrolet
- ▶ Многие бренды продуктов питания Heinz? Lipton? Coca-Cola, Pepsi
- ▶ Сигаретные бренды Marlboro, Lucky Strike
- ▶ Фирменная тёмно-зелёная пачка Lucky Strike сменила цвет на белый в 1942 году под слоганом «*Lucky Strike Green has gone to war*». Компания объяснила изменение упаковки тем, что они использовали медь и хром, которые были необходимы во время Второй мировой войны. На самом деле цвет упаковки был изменён, чтобы сделать её более современной и более привлекательной для женщин[1]

Доиндустриальные этап

- ▶ Аграрное общество
- ▶ Региональная автономия
- ▶ Членство в обществе в соответствии с родством, кастой и религией
- ▶ Бренды слабо выражены и ориентированы на локальные рынки
- ▶ Выбор потребителей обусловлен религиозными, кастовыми и родственными традициями

Индустриальный

- ▶ Большая интеграция общества
- ▶ Унификация товаров
- ▶ Массовое производство
- ▶ Массовое потребление
- ▶ Бренд учитывает не только низшие (физиологические) но и высшие (самоуважение и самореализация)

Постиндустриальный этап

- ▶ Горизонтальная организация общества
- ▶ Информационная доступность
- ▶ Быстрота изменения образа жизни
- ▶ Бренды самоуважения и самореализации
- ▶ Потребители, приобщаясь к брендам стремятся к реализации своих высоких моральных, эмоциональных и эстетических потребностей
- ▶ Легкость смены предпочтений

Этап общества знаний

- ▶ Бренд должен принадлежать потребителю, а не производителю
- ▶ Потребитель активно участвует в продвижении бренда

Концепции брендинга

западная

- ▶ Привязка к товару
 - ▶ Бренды товаров /product brand
 - ▶ Бренды линейки товаров /line brand
 - ▶ Бренды семейства товаров /range brand

азиатская

- ▶ Привязка к корпорации
- ▶ Использование в качестве зонтичного бренда

Концепция младших брендов \sub-brend

- ▶ Суб-бренды используют имя основного бренда для повышения имидж более дешевых (low-end) товаров, однако суб-бренд дистанцирует товар от основного бренда
- ▶ IBM
 - ▶ IB M ValuePoint
- ▶ Compaq
 - ▶ Compaq Praline
- ▶ Dell
 - ▶ Dell Demention

Стоимость бренда - Россия

- ▶ Россия
 - ▶ Профессиональных оценщиков брендов в России практически нет. Потому как пока нет спроса. Бренды пока продаются только «в нагрузку» к материальным активам. Да и эти случаи единичны.
 - ▶ Но спрос обязательно появится. Появятся и специалисты. И методики.
 - ▶

Жизненный цикл бренда

- ▶ Дикая кошка
 - ▶ Нестабильный, прибыль граничит с убытком, продвижение требует значительных инвестиций
- ▶ Звезда
 - ▶ перспективный, успешно развивающийся бренд, требует немалых затрат, при успешном прозвигении может просуществовать на рынке длительный период
- ▶ Дойная корова
 - ▶ имеет высокие объемы продаж малую стоимость поддержки
- ▶ Собака
 - ▶ Изжил себя и практически не приносит прибыль